LE RISORSE MIMS Il ministero delle infrastrutture e della mobilitià sostenibili ha sbloccato 145 milioni per il risanamento del sistema idroviario padano-veneto

Ferrara prepara il rilancio con la logistica e l'intermodalità

Il territorio estense. La provincia punta a superare lo storico isolamento infrastrutturale. Sbloccati 45 milioni del Mims per l'Idrovia che consentirà di avere accesso via mare al Po da Porto Garibaldi

Ilaria Vesentini

Centro

na landa piatta di oltre 2.600 kmq e appena 340mila abitanti, con un patrimonio storico e naturalistico che le son valsi il riconoscimento Unesco di Città del Rinascimento e del Delta del Po, ma un'economia poco avvezza a occupare titoli di apertura perché Ferraralontana dalla via Emilia e più vicina al Veneto che al triangolo d'oro dei distretti manifatturieri - si è dovuta accontentare di un ruolo ancillare in regione. I primati per aree verdi e piste ciclabili si specchiano nell'ultimo posto per valore aggiunto e ricchezza delle famiglie, mentre lo sviluppo industriale tra il polo petrolchimico (in crisi) e il microdistretto meccanico di Argenta non ha mai di fatto soppiantatol'immagine di un territorio a vocazione agricola.

È questa cornice a spiegare il perché hanno destato attenzione i recenti annunci di investimenti nazionali per spingere la logistica intermodale e la mobilità fluviale nella provincia estense, che soffre di uno storico isolamento infrastrutturale e ha bisogno di aumentare l'attrattività e di trovare una propria identità economica, Prima è arrivata la notizia dell'istituzionalizzazione della Zona logistica semplificata dell'Emilia-Romagna, tra i primicasi in Italia, che si svilupperà alle spalle dell'hub



estensi, che dal 1986 vivono isolati e storditi di promesse sull'autostrada regionale Cispadana, tuttora irrealizzata, non hanno collegamentiveloci , verso Ravenna e l'Adriatica e sull'A13 Bologna-Padova si devono accontentare di due corsie per guardare all'Europa. «Il Ferrarese è un territorio ampio e frammentato che manca di visione strategica e sta vivendo un pericoloso spopolamento. L'Università ha fatto grandi passi avanti negli ultimi anni, quest'anno partono le lauree professionalizzanti

sulla manifattura, creare una filiera agrifood dalla produzione agricola, valorizzare la chimica, un gigante maltrattato che sarà invece strategico per la nuova economia circolare». Ancor più ora, che Ravenna - do-

ve già fervono cantieri per mezzo miliardo di euro per approfondire i fondali e adattare il porto ai grandi traffici internazionali via mare - si è aggiudicata il ruolo di hub per il trasporto del Gnl via nave e del rigassificatore per portare il Paese verso l'autosufficienza energetica. Ferrara può diventare un "entroterra" strategico per la movimentazione di energia e merci verso tutto il produttivo Nord-Ovest. «Lalogistica è un volâno straordinario di ripresa rimarca Alice Pirani, amministratore unico di Cargofer, che a Bondeno ha un nuovissimo terminal di 200mila mq(11.500 coperti) e 3.500 metri di binari - ma la mia impressione è che i politici siano più impegnati a sventolare bandierine green, come l'idrovia, che a occuparsi di progetti concreti per spingere il trafficointermodale dal porto. E la collaborazione tra gli operatori della filiera è scarsissima, far partire un treno di acciaio da Ravenna è oggi praticamente impossibile»,

INFORMAZIONE PUBBLICITARIA

imprese individuali. "Genya

ha alutato a dare una svolta

all'attività perché oggi riusciamo

ad offrire ai nostri clienti un

più chiaro e molto più fruibile

anche in termini relazionali e di

marketing." Secondo Lorenzo

Bitetto infatti il bilancio è uno

strumento di marketing in senso

lato. Anche alle piccolissime

aziende serve presentare dei

documenti chiari e analitici nei

loro rapporti con banche ed

istituzioni. Genya consente non solo soluzioni efficaci ma

anche analitiche che si possono

discutere insieme ai clienti e

che possono portare a decisioni

mprenditorialmente importanti.

conclusivo

prodotto

- spiega Gian Luigi Zaina, imprenditore tessile ferrarese, vicepresidente

di Confindustria Emilia - ma pertenere qui i ragazzi bisogna investire



Scientifica. La società di venture capital ha i suoi laboratori a L'Aquila

In Abruzzo i laboratori del Venture che punta tutto sulla ricerca scientifica

Innovazione

Filomena Greco

↑ i chiama Scientifica ed è un Venture Capital che si occupa soltanto di startup italiane che operano nel campo della ricerca scientifica e dell'innovazione tecnologica. Ha i suoi laboratori nella città dell'Aquila e collabora con una serie di partner scientifici per testare nuove soluzioni in diversi ambiti tecnologici.

La società di venture è partecipata da Ventiseidieci, azienda italiana attiva nella ricerca e nello sviluppo nel campo dei nuovi materiali, biotecnologie e intellondinese LSG Ventures Limited. Tre dunque le sedi, oltre all'Aquila, all'interno del Tecnopolo dell'Abruzzo, ci sono anche Roma e Londra, con una ventina di persone in tutto.

Gli investimenti

L'iniziativa di Scientifica, nata a novembre 2021, ha all'attivo 4 start-up già finanziate e una quinta società in fase di valutazione, per un totale di un milione di euro in campo.

In portfolio ci sono realtà co- 1.800 metri quadri. «Vogliamo me Exo Lab Italia, startup italiana che punta a rivoluzionare il mercato delle biotecnologie grazie ad un sistema di trasporto del tutto naturale dei nutrienti nell'organismo, basato sull'uso di Nanovescicole Vegetali provenienti da agricoltura biologica. Nanotecnologie e Nanovescicole vegetali sono alla base di un'altra delle start up scelte da Scientifica, si tratta di Libera Biotec.

Il punto di partenza della ricerca in questo caso è rappresentata dai contenitori naturali di antiossidanti che risultano estremamente efficaci come biottavi in grado di agire sui meccanismi di degenerazione cellulare, con applicazioni finalizzate alla difesa dalle malattie virali.

L'obiettivo è arrivare a sostenere una decina di start-up erogando per ogni giovane società un ticket di investimento fino a 500mila euro. Dunque una stima di 5 milioni di investimenti all'anno. Il focus di Scientifica è la ricerca e la selezione di idee, progetti di ricerca e startup innovative ad alto contenuto tecnologico e con solide basi scientifiche. «L'obiettivo - spiega il D'Alessandri della società - è, nei prossimi due anni, selezio-

nare ed investire in una ventina di giovani società nei settori dell'Advanced manufacturing, dei new materials e dell'Intelligenza artificiale». Il 4 maggio scorso si è chiusa la call finalizzata a selezionare quattro imprese che saranno finanziate con una quota da 50 a 500mila euro. Le start up selezionate potranno utilizzare i laboratori della società per sviluppare le proprie soluzioni tecnologiche. «Si tratta di una opportunità molto importante aggiunge Carmen Cabrera, Marketing and Communication manager si Scientifica - che dà alle giovani società un buon vantaggio competitivo e distingue la call di Scientifica da altre iniziative simili». Le società selezionate avranno dunque la possibilità di sviluppare il proligenza artificiale, oltre che dal- prio proof of concept o la fase di l'operatore di venture capital sviluppo pre-industriale interamente in laboratorio. Quelli dell'Aquila sono laboratori specializzati in chimica, biochimica e

meccatronica, estesi su oltre



RICCARDO D'ALESSANDRI Managing director di Scientifica

contribuire - aggiunge Cabrera - a invertire la tendenza della fuga dei cervelli all'estero e sostenere le società a più alto tasso tecnologico, per dare nuovo impulso alla ricerca italiana, promuovendone l'eccellenza sul piano internazionale».

Il Business Model

Scientifica investe nelle fasi preseed, seed ed early stage e in parallelo garantisce supporto in termini di infrastrutture e laboratori di ricerca.

Per effettuare lo scouting delle start-up Scientifica si avvale anche di una squadra di Venture partner, formata da brillanti studenti universitari che si impegnano per individuare, tanto negli atenei quanto nei centri di ricerca, progetti scientifici che potranno trasformarsi in società innovative grazie al contributo degli investitori.

La società stata poi selezionata per rappresentare, nell'ambito di Expo 2020 Dubai, l'eccellenza del pensiero scientifico e dell'innovazione tecnologica italian, occasione per raccontare a livello internazionale la missione del Venture, dare sostegno alla ricerca scientifica affinché managing director Riccardo possa trasformare i progetti in prodotti, servizi e tecnologie.





ANDREA CORSINI Assessore alle infrastrutture dell'Emilia-Romagna



GIAN LUIGI ZAINA Vicepresidente di Confindustria Emilia

portuale di Ravenna per integrare attività produttive e commerciali (25 aree) e trasporti ferro-gomma delle merci attraverso 11 nodi intermodali dalla costa fino a Piacenza in nove province (Ferrara è riuscita a entrare. non senza battaglie, con cinque comuni: Argenta, Bondeno, Codigoro, Ferrara e Ostellato) e dove gli insediamenti potranno beneficiare di semplificazioni amministrative, incentivi economicie sgravifiscali. Poi è arrivato lo sblocco di 145 milioni di euro per il risanamento del sistema idroviario padano-veneto, di cui 45 milioni solo per l'Idrovia ferrarese e il Po, per completare l'adeguamento alla V classe di navigazione europea (chiatte per il trasporto fino a 2mila tonnellate di merci) dell'asta fluviale, innalzando ponti, collegando canali, dragando l'alveo per avere accesso via mare al Po da Porto Garibaldi.

«Si tratta di fondi del Mims che arrivano dopo oltre 17 anni dagli ultimi interventi a favore della navigazione interna, che rientrano a pieno titolo nella transizione ecologica perseguita dalla regione nel quadro del Pattoper il Lavoro eper il clima», sottolinea l'assessore alle Infrastrutture dell'Emilia-Romagna, Andrea Corsini. Assicurando che entro il 2023 sarà anche elettrificata la linea ferroviaria Ferrara-Codigoro, ultimo pezzo ancora mancante.

Non basta però agli imprenditori

Aiutare la crescita

Uno studio diffuso

Sopra I rendering degli interventi

LA ZONA SEMPLIFICATA

L'ingresso con cinque

logistica semplificata

porturale di Ravenna

comuni nella Zona

alle spalle dell'hub

a Comacchio su Porto Garibaldi

Lorenzo Bitetto, titolare dello Studio Masetti & Associati di Bologna, affronta la crescita sostenuta del suo Studio con idee chiare per l'immediato e per il futuro. Il comune denominatore è digitale e risponde al nome di Genya.



Lorenzo Bitetto, titolare dello Studio Masetti & Associati di Bologna.

Lorenzo Bitetto ha le idee chiare sullo sviluppo del suo Studio. La gestione dell'attività si basa sul concetto dell'efficienza e dell'organizzazione, del workflow programmato, della condivisione e delle responsabilità verso il cliente che viene anteposto a qualunque cosa.

"Ben prima dello scoppio della pandemia avevo maturato l'idea di uno sviluppo della mia attività non circoscritto alle mura dell'ufficio. I componenti del nostro staff dovevano essere liberi, connessi, operativi guando necessario e opportuno. collegati tra di loro e con il cliente. Il disegno che avevo in mente mi ha fatto ricercare la struttura digitale adequata. L'ho trovata in Wolters Kluwer Tax & Accounting Italia e si chiama

Genya" racconta Lorenzo Bitetto. Wolters Kluwer Tax & Accounting, con Genya, ha dato il via ad un progetto rivoluzionario che propone una suite di software assolutamente risolutivi ma che al contempo offre al straordinari professionista margini di crescita e sviluppo. Questo grazie al suo ecosistema di software collegati, ma anche all'utilizzo e all'interpretazione valoriale degli output dei vari software.

Genya rappresenta innovativo ambiente digitale nel quale trovano spazio moduli per la contabilità, la creazione dei bilancio, i dichiarativi, la gestione dello studio e naturalmente anche la fatturazione elettronica usufruibili in mobilità, su ogni supporto e con avanzati strumenti di collaborazione a

"Lo Studio si sta sviluppando

a ritmi oltre il soddisfacente,

posso dire di acquisire uno / due clienti a settimana e ad oggi ne contiamo oltre 400. L'importante per poter seguire una tale vasta clientela è una struttura digitale flessibile, accessibile da ovungue e che renda possibile sia la collaborazione che la condivisione. Genya sembrava disegnata apposta per le nostre necessità" spiega Bitetto. Soddisfare oltre 400 clienti non è cosa da poco e Lorenzo Bitetto racconta come la sua clientela sia composta da imprese di differenti settori, da artigiani, commercianti ed

"Noi seguiamo i nostri clienti con molta cura. Abbiamo veramente posto al centro delle nostre attenzioni la clientela. In questo siamo molto aiutati da Genya. Il progetto digitale ci mette nelle condizioni di offrire alla clientela, dati, visioni, vicinanza e attenzioni. Un giusto mix di empatia e di digitale. In questo senso Lorenzo Bitetto vede uno sviluppo in uno Studio multifunzionale. "Poter offrire al proprio cliente PMI un avvocato, un ingegnere, un consulente del lavoro oltre al commercialista può essere davvero importante. Non si tratta però solo di assemblare professionalità, si tratta di dare alle diverse professionalità un tratto e un approccio comune. Quello analitico, per esempio." Come quello del progetto Genya.

